

**VII ВСЕРОССИЙСКАЯ ОЛИМПИАДА  
МИЦ «Вектор развития: КОММЕРЦИЯ»**

**Задание 1.**

Каждому из приведенных ниже терминов и понятий, отмеченных цифрами (левая колонка), найдите соответствующее определение, обозначенное буквой (правая колонка).

<b>1.</b> Товары производственного назначения.	<b>A.</b> Товар, использование которого позволяет расширить круг удовлетворяемых потребностей, улучшить использование других товаров.
<b>2.</b> Товар высший.	<b>Б.</b> Товар с уникальными свойствами, для приобретения которого покупатель готов нести дополнительные затраты.
<b>3.</b> Товар низший.	<b>В.</b> Состоят из средств труда и предметов труда, предназначенных для продажи другим предприятия.
<b>4.</b> Товар инновационный.	<b>Г.</b> Товар, который может декларироваться вместо товара риска.
<b>5.</b> Товар повышенного спроса.	<b>Д.</b> Товар, спрос на который растет при росте доходов потребителей за счет уменьшения спроса на низшие товары.
<b>6.</b> Товар престижный.	<b>Е.</b> Товар,
<b>7.</b> Товар стандартизованный.	<b>Ж.</b> Товар, спрос на который падает при росте предложения этого товара и смещается в сторону товаров более высокого качества.
<b>8.</b> Товар сопутствующий.	<b>З.</b> Товар, хранящийся на таможенном складе и не оформленный в соответствии с таможенными правилами.
<b>9.</b> Товар бондовый.	<b>И.</b> Товар, все единицы которого полностью заменяют друг друга, идентичны.
<b>10.</b> Товар прикрытия.	<b>К.</b> Товар, удовлетворяющий новые потребности или существующие потребности принципиально новым способом.

**Задание 2.**

Ответьте на вопросы теста. В каждом вопросе только один правильный вариант ответа.

- 11. Термин, обозначающий классификацию товаров по типу покупателей и по путям их доставки:**  
А. Класс товаров.  
Б. Номенклатура товаров.  
В. Тип товаров.
- 12. Выполняют сбытовые операции по поручению промышленных организаций – производителей товаров, которые, в свою очередь, оставляют за собой право собственности на товар до перехода к покупателю:**  
А. Оптовые организации – брокеры.  
Б. Оптовые организации – агенты.  
В. Оптовые организации – посредники.
- 13. Cash&Carry в буквальном смысле означает:**  
А. Плати и увози.  
Б. Плати и носи с собой.  
В. Продажа с колес.
- 14. Ярмарочную и выставочную деятельность по многим признакам можно отнести к конкурентным формам коммерции:**  
А. ДА.  
Б. НЕТ.
- 15. Основная цель ярмарочных торгов:**  
А. Оптовая продажа товаров.  
Б. Заключение прямых договоров между продавцами и покупателями.  
В. Все ответы верны.  
Г. Нет правильного ответа.
- 16. Признается адресованное одному или нескольким конкретным лицам предложение, которое достаточно определенно и выражает намерение лица, сделавшего предложение, считать себя заключившим договор с адресатом, который примет предложение:**  
А. Акцепт.  
Б. Оферта.  
В. Аккредитив.

- 17. Если продавец отказывается передать покупателю проданный товар:**
- А. Покупатель вправе отказаться от договора купли-продажи.
  - Б. Покупатель не вправе отказаться от договора купли-продажи.
- 18. В случае, когда на комплектующее изделие в договоре купли-продажи установлен гарантийный срок меньшей продолжительностью, чем на основное изделие, то:**
- А. Покупатель вправе предъявить требования, связанные с недостатками комплектующего изделия, при их обнаружении в течение гарантийного срока на основное изделие.
  - Б. Покупатель не вправе предъявить требования, связанные с недостатками комплектующего изделия, при их обнаружении в течение гарантийного срока на основное изделие.
- 19. Денежная сумма, которую должник уплачивает кредитору в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательства:**
- А. Штраф.
  - Б. Роялти.
  - В. Неустойка.
- 20. Это магазин, площадь которого составляет не менее 10 тыс. кв. м. Отличается расширенным ассортиментом товаров, который составляет от 40 до 150 тысяч позиций:**
- А. Супермаркет.
  - Б. Гипермаркет.
  - В. Дискаунтер.
- 21. Это магазин, площадь которого составляет от 2 до 5 тыс. кв. м. Ассортиментом товаров составляет от 4 до 20 тысяч позиций:**
- А. Супермаркет.
  - Б. Гипермаркет.
  - В. Дискаунтер.
- 22. Это магазин, площадь которого составляет от 500 до 1,5 тыс. кв. м. Ассортиментом товаров достаточно узок, дополнительные услуги не предоставляются:**
- А. Супермаркет.
  - Б. Гипермаркет.
  - В. Дискаунтер.
- 23. Магазин, где продается эксклюзивная одежда, а также аксессуары. Его ассортимент может включать одежду нескольких брендов, но не обязательно. Может являться официальной торговой точкой известных домов моды. Может быть как мультибрендовым, так и монобрендовым:**

- А. Бутик.
  - Б. Шоу-рум.
  - В. Концепт-стор.
- 24. Товар должен быть открыт и доступен для обзора:**
- А. Принцип эффективности.
  - Б. Принцип совместимости.
  - В. Принцип системности.
  - Г. Принцип достаточности.
  - Д. Принцип наглядности.
- 25. Основан на установлении и применении порядка при расположении товаров на оборудовании:**
- А. Принцип эффективности.
  - Б. Принцип совместимости.
  - В. Принцип системности.
  - Г. Принцип достаточности.
  - Д. Принцип наглядности.
- 26. Достижение наилучших результатов при разумных затратах:**
- А. Принцип эффективности.
  - Б. Принцип совместимости.
  - В. Принцип системности.
  - Г. Принцип достаточности.
  - Д. Принцип наглядности.
- 27. Способность товаров к совместному размещению без утраты потребительских свойств:**
- А. Принцип эффективности.
  - Б. Принцип совместимости.
  - В. Принцип системности.
  - Г. Принцип достаточности.
  - Д. Принцип наглядности..
- 28. Полное представление торгового ассортимента предприятия:**
- А. Принцип эффективности.
  - Б. Принцип совместимости.
  - В. Принцип системности.
  - Г. Принцип достаточности.

- Д. Принцип наглядности.
29. Визуальное представление выкладки товара на вертикальном оборудовании, выполненное в виде графических схем или фотографий:
- А. Графический дизайн.
  - Б. Чертеж.
  - В. Планограмма.
30. Если товар – лидер, его выгоднее разместить отдельно:
- А. Да.
  - Б. Нет.